

## FIȘA DISCIPLINEI

### Drept comercial 1, 2017-2018

#### 1. Date despre program

1.1	Instituția de învățământ superior	Universitatea din Pitești
1.2	Facultatea	Științe Economice și Drept
1.3	Departamentul	Drept și Administrație Publică
1.4	Domeniul de studii	Drept
1.5	Ciclul de studii	Licență
1.6	Programul de studiu / calificarea	Drept/Specialist în domeniul juridic
1.7	Forma de învățământ	IFR

#### 2. Date despre disciplină

2.1	Denumirea disciplinei		<b>Drept comercial 1</b>								
2.2	Titularul disciplină (coordonator disciplină)		<b>Prof.univ.dr. Ionel Didea</b>								
2.3	Titularul activităților de seminar		<b>Lect.univ.dr. Amelia Singh</b>								
2.4	Anul de studii	III	2.5	Semestrul	I	2.6	Tipul de evaluare	E	2.7	Regimul disciplinei	S/O

#### 3. Timpul total estimat

3.1	Total ore din planul de învăț.	56	3.2	Din care S.I.	28	3.3	SF/ST/L/P	28
<b>Distribuția fondului de timp alocat studiului individual</b>								
Studiu după manual, suport de curs, bibliografie și notițe								48
din care:								
<i>Echivalent ore curs forma IF</i>								28
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren								20
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii, eseuri								20
Tutorat								5
Examinări								4
Alte activități (exemplu: comunicarea bidirecțională cu titularul de disciplină)								
3.7	Total ore studiu individual			97				
3.8	<b>Total ore pe semestru</b>			125				
3.9	<b>Număr de credite</b>			5				

#### 4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1	De curriculum	Parcursarea disciplinelor de TGD, Drept civil
4.2	De competențe	Înșușirea noțiunilor specifice de TGD, drept civil

#### 5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1	De desfășurare a cursului	► Materialul de studiu este realizat în tehnologie ID/IFR
5.2	De desfășurare a seminarului/laboratorului/proiectului	- Dotarea corespunzătoare a sălii de seminar cu videoproiector și ecran - Participarea studenților la seminarii/laboratoare proiecte - Susținerea testului de verificare - Respectarea termenelor de predare a temei de casă

#### 6. Competențe specifice vizate

Competențe profesionale	<ul style="list-style-type: none"> <li>C3. Aplicarea legislației românești, a legislației europene și a celorlalte instrumente juridice internaționale</li> </ul>
Competențe transversale	Nu este cazul

## 7. Obiectivele disciplinei

7.1 Obiectivul general al disciplinei	Disciplina are ca obiective principale aprofundarea de către studenți a noțiunilor teoretice și practice în domeniul comercial, cunoașterea modificărilor legislative în acest domeniu. Prin intermediul unor metode moderne, studentul primește informații privind întreprinderea, profesiionistii, formele și clasificarea societăților comerciale, necesare pentru a se integra în mediul de afaceri și a dobândi abilitatea de a relaționa cu acest domeniu.
7.2 Obiectivele specifice	<p>A. <u>Obiective cognitive</u> Disciplina studiază noțiunile specifice activității de comerț, instituții fundamentale pe care studenții trebuie să le înțeleagă atât din punct de vedere teoretic cât și în aplicarea lor practică, aceste aspecte fiind esențiale pentru înțelegerea ulterioară a modului în care se desfășoară activitatea de comerț</p> <p>B. <u>Obiective procedurale</u> Identificarea corelației dintre dreptul material și cel procedural Corelarea aspectelor teoretice cu cele practice prin identificarea de soluții în cazurile practice</p> <p>C. <u>Obiective atitudinale</u> Respectarea normelor de drept privitoare la instituțiile juridice studiate Identificarea interesului general al societății și protejarea acestuia prin respectarea normelor de drept</p>

## 8. Conținuturi

8.1. Unități de învățare		Nr. ore	Metode de lucru	Observații Resurse folosite
U.1.	Notiuni introductive privind studiul dreptului comercial	2	- Utilizare material format printat - E-mail - Consultații	Materialul didactic este divizat în unități de studiu, care facilitează învățarea graduală și structurată.  <i>Reglementări</i>
U.2.	Întreprinderea	3		
U.3.	Notiunea și principalele categorii de profesioniști	3		
U.4.	Obligațiile profesionale ale comercianților	3		
U.5.	Fondul de comerț	3		
U.6.	Auxiliarii comercianților	3		
U.7.	Evoluția reglementărilor juridice și doctrinare privind societățile comerciale	2		
U.8.	Personalitatea juridicală și funcționarea societății comerciale	3		
U.9.	Societățile comerciale. Evoluție. Forme. Înființare	2		
U.10.	Modificarea, dizolvarea și lichidarea societăților comerciale	2		
U.11.	Reguli aplicabile fiecărei forme de societate comercială	2		

### Bibliografie

#### I. Tratate, cursuri, monografii

- Didea Ionel, *Drept comercial-curs pentru studenții programului frecvență redusă*, editura Universul Juridic, București, 2009;
- Didea Ionel, *Drept comercial român*, editura Universul Juridic, București, 2015;
- Didea Ionel, *Drept societății*, editura Universul Juridic, București, 2009;
- Didea Ionel, *Dreptul european al concurenței*, editura Universul Juridic, București, 2009;
- Stanciu D. Carpenaru, *Tratat de drept comercial român*, editura Universul Juridic, București, 2012;
- Stanciu D. Carpenaru, *Drept comercial român*, editura Universul Juridic, București, 2007;
- Smaranda Angheni, *Drept comercial*, editura C.H.Beck, București, 2008
- V. Nemeș, *Drept comercial*, ediția a II-a, revăzută, Editura Universul Juridic, București, 2012
- Fl.A. Baias, E. Chelaru, R. Constantinovici, I. Macovei (coordonatori), *Noul Cod Civil. Comentariu pe articole – art. 1-2664*, Editura C.H.Beck, 2012
- Gh. Boroi, *Drept civil. Partea generală. Persoanele*, Ed. Hamangiu, 2010
- St. D. Cârpenaru, *Comercianții – profesioniști ai întreprinderii comerciale – în lumina noului Cod civil, volumul Noile coduri ale României, Studii și cercetări juridice*, Editura Universul Juridic,

București, 2011

- St.D.Cârpenaru, S.David, C.Predoiu, Gh.Piperea, *Legea societăților comerciale. Comentariu pe articole*, ediția a 4-a, Editura C.H. Beck, București, 2009

## II. Articole

1. I. Boți, V. Boți, *Administrarea bunurilor altuia în noul Cod civil în Dreptul nr. 11, 2010*
2. M.Bratiș, *Aplicațiile Noului Cod civil cu privire la persoana profesioniștilor și raporturile juridice relative la exploatarea întreprinderii cu scop lucrativ și patrimonial*, Revista de Drept comercial nr. 5/2012
3. St. D. Cârpenaru, *Dreptul comercial în condițiile noului Cod civil*, Curierul Judiciar nr. 10/2010

8.2. Aplicații: Seminar		Nr. Ore	Metode de predare	Observații Resurse folosite
1.	Notiuni introductive privind studiul dreptului comercial	2	- dialogul - dezbateri lucru în echipa - conversația euristică	Videoproiector, Studiu de caz, predare temă de casă, explicație, test de verificare
2.	Întreprinderea	3		
3.	Notiunea și principalele categorii de profesioniști	3		
4.	Obligațiile profesionale ale comercianților	3		
5.	Fondul de comerț	3		
6.	Auxiliarii comercianților	3		
7.	Evoluția reglementărilor juridice și doctrinare privind societățile comerciale	2		
8.	Personalitatea juridicală și funcționarea societății comerciale	3		
9.	Societățile comerciale. Evoluție. Forme. Înființare	2		
10.	Modificarea, dizolvarea și lichidarea societăților comerciale	2		
11.	Reguli aplicabile fiecărei forme de societate comercială	2		
<b>Bibliografie</b> La fel cu cea de curs				

## 9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori din domeniul aferent programului

Competențele dobândite permit acumularea cunoștințelor desfășurarea activității ca jurist în cadrul unei societăți cu domeniu comercial

## 10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	- corectitudinea și exhaustivitatea cunoștințelor; - coerența logică; - gradul de asimilare a limbajului de specialitate.	Înregistrare prezență, testare finală (teorie și spețe)	50 %
10.5 Seminar	- participarea activă la seminar, rezolvarea studiilor de caz, realizarea temelor de casă.	Înregistrare, verificare teme, prezentare referat, lucrare de control	50%
10.6 Standard minim de performanță	Minim nota 5 la activitatea de seminar Minim nota 5 la evaluarea finală		

Data completării  
19 septembrie 2017

Titular disciplină,  
Prof. univ. dr. Ionel Didea

Titular de seminar,  
Lect. univ. dr. Amelia Singh

Data aprobării în Consiliul departamentului,  
29 septembrie 2017

Director de departament,  
(prestator)  
Lect.univ.dr. Daniela Iancu

Director de departament,  
(beneficiar),  
Lect.univ.dr. Daniela Iancu

Director Centrul IFR  
Conf. univ. dr. Mădălina Brutu